

「コールドフォイル実演会」…鬼頭印刷(株)

「インラインUVキヤステイングシステム」公開 箔・ホログラム技術を披露 総合価値印刷物の提供

情報伝達媒体の一翼を担う印刷物。この印刷物に「価値」を付加することで、さらに新たな領域を拓こうと果敢に挑戦している鬼頭印刷(株)(鬼頭社長)。同社で、新たな展開の大きな武器として活躍するのが、リヨビ(株)が開発した「RYOBI755インラインUVキヤステイングシステム」である。同機の披露を兼ねた「コールドフォイル実演会」が、6月12日午前・午後2回に分け開催された。実演会には、中部・北陸から90名が訪れ、特殊加工の持つ魅力を実感した。

箔・ホログラムの魅力アピール

実演会冒頭、鬼頭社長が挨拶に立ち、「休日にもかかわらず、大勢の方にお願いいただき感謝申し上げます。箔・ホログラム加工をする場合は、印刷物にUVを塗布し、その上に細かい凹凸模様が付いた専用のフィルムを被せ、そこにUV照射することにより、フィルムの微細な凹凸模様がそのまま凸凹模様に転写されるという仕組み。ニス塗布部でできたフィルムの凹凸部分が光の反射によって虹色に見える。このホログラム加工に使用するフィルムは、標準的な図柄のほかに、顧客の要求に応じてカスタムデザインをすることもできる。このフィルムは複数回繰り返し使用ができる。



「コールドフォイル実演会」で挨拶する鬼頭社長

一方、箔押しの場合には、印刷ユニットまたはコーティングユニットで、箔を載せたい部分にUV硬化型の糊を塗布し、箔を印刷物の糊の塗布部に固着させる。UV照射して糊が硬化した後、接着部以外の糊が用紙から剥がれ、ユニット内に巻き取られる。

今回の実演では、「RYOBI755インラインUVキヤステイングシステム」により、箔及びホログラム印刷が行われた。同社で稼働するシステムは、印刷ユニット5色+ニスコーターユニット+キヤステイング・フォイルユニットの構成になっており、UVランプは、印刷ユニット1/2胴目間のインターデッキ(5胴目に移動が可能)に1灯と、キヤステイング・フォイルユニット部(排紙部への移動が可能)に2灯を装備している。



【鬼頭社長とのインタビュー】 特殊加工・特殊表現は、 提案型商品として 大きな武器に!

箔・ホログラムによる「総合価値」

今回の実演会に併せて豪華なサンプル帖が制作された。サンプル帖には、「プロセス4色+ホログラム転写」「プロセス4色+マット転写」「ホログラムコールドフォイル+プロセス4色」「コールドフォイル+プロセス4色+マット」などのサンプルのほかに、ホログラム・箔のカラーチャートなどが盛り込まれている。

本紙 豪華なサンプル帖ができましたね。

鬼頭 何とか実演会に間に合わせる事ができました。製品としては手探り状態で、まだまだ勉強中です。サンプルをさらに充実させ、特殊加工の関心を引くことでお客さんの関心を引き、これを営業ツールとして育て、新規開拓にも活用していきたいと思っています。

本紙 一般印刷とは別に、特殊加工へのウエイを置いた経緯についてお話をください。

鬼頭 当社は1950年、先代社長が活版印刷業として創業したの始まりです。私は1985年に入社し、活版印刷の先行きに不安を感じ、順

らは、一般印刷物には見られない高級感ある印刷物に高い評価があった。「システムの特徴」

①印刷物にインラインでホログラム加工または箔押し加工が可能。②RYOBI7550シリーズにインラインで搭載できるため、省スペース化が可能。③フィルムは多様な模様を準備。カスタムデザインも可能。また、フィルムは巻き戻し回数が多い使用が可能。④箔押しはコーティングユニットを使用して接着剤を塗布するたため、箔の固着力が強い。⑤UVランプは、キヤステイング・フォイルユニットと排紙部で兼用可能。約3分で交換ができる。⑥グリッパードで確実な用紙の搬送を行うので、安定した見当精度でホログラム加工や箔押し加工が可能。⑦ホログラム加工や箔押し加工をしないときは、ランブユニットは上昇し、通常印刷時の用紙搬送に影響はない。

必要に、アドバンスや提案を重ねながら拡販に務めてきました。その結果、UV印刷への可能性をさらに追求し、様々な製品の提供を目指した。その強い要望が生み出した「RYOBI755」の入れ替えで、「インラインUVキヤステイング・フォイルシステム」を導入したわけですが、箔とホログラムの両方がインラインで、特殊表現や特殊効果をアピールするには最適な機械だと思っています。

本紙 一般のカラー印刷とは別に、印刷物としてもっとも表現できることではないか、ということでしょうか。

鬼頭 特殊加工を利用することで、製品の差別化を図る、あるいは、効果を発揮させることができます。ただ、それをどのように活用していくかが課題です。広く知ってもらうためには、印刷会社、広告代理店、デザイナーの方達とのコミュニケーションが大事になってきます。如何にコミュニケーションを上手に採りながら、最適な製品作りを進めていくか。箔やホログラムの効果的な使い方・見せ方をアドバンスできる営業スタッフが要求されてきます。

本紙 アピールしていくための算段はありますか。

鬼頭 サンプル帖とは別にカレンダーを試作しました。これなどは従来のものに比べ、一味も二味も違う訴求力が表現できたと自負しています。この試作の経験を活かして、カレンダー部門での拡販展開を模索していきます。また、箔、フォイルリング以外にも、UVエングボス調印刷、レンチキエラー印刷、3D、特殊

インキ印刷、ホログラムなど、同機の持つ多様性をアピールすることで、幅広い展開に拍車がかかると期待しています。

印刷物は装飾品としての可能性を秘める

本紙 高付加価値印刷物の提案を。

鬼頭 私どもでは、特殊加工による「高付加価値印刷」の提供から、「総合価値印刷の提供」というスタンスを模索しています。印刷は装飾品だと思っており、手を加えればいろいろな可能性を秘めています。例えば、本レイアウトは、余計なデコレーションを付けないこと、製品そのものが価値とならなければなりません。しかし、市場ニーズの変化が印刷物にも多様性を求めてきています。箔・ホログラムは光を放つので、光物といわれますが、その光物は、良かれと思って利用して使っている方が、下品になってしまふ場合が多々あります。裏を返せば、それだけ企画・デザインが難しい。しかし、光物は人の視線を集める最適なもので、高い訴求効果を発揮する印刷物にも夢と意欲が生まれ、

より一層前向きな姿勢が感じられます。納得の行くまで黙々とチャレンジしている姿に頭が下がります。

本紙 単なる印刷会社から物造りの印刷会社に脱皮が図られていると。

鬼頭 厳しい状況です。鬼頭印刷の業績は横ばい状態ですが、商業印刷が下降している分、特殊加工で補っているのが現状です。これからは、武器と戦力を活かし、通常の商業印刷のほかに、幅広い範囲のジャンルに対応できる特殊加工を、素材や手法など、当社なりのアレンジを加えて提案していきたい、と思っています。

今後の歩みとしては、大口の仕事をワンパルスでどんどんやるというスタイルではなく、小ロットの仕事は数多くこなすというスタイルをとっていきます。このスタンスは変わりません。ですから、特殊加工をメインにするつもりはなく、商業印刷の一部門としての位置づけで展開していくつもりです。

鬼頭 特殊加工を利用することで、製品の差別化を図る、あるいは、効果を発揮させることができます。ただ、それをどのように活用していくかが課題です。広く知ってもらうためには、印刷会社、広告代理店、デザイナーの方達とのコミュニケーションが大事になってきます。如何にコミュニケーションを上手に採りながら、最適な製品作りを進めていくか。箔やホログラムの効果的な使い方・見せ方をアドバンスできる営業スタッフが要求されてきます。

本紙 アピールしていくための算段はありますか。

鬼頭 サンプル帖とは別にカレンダーを試作しました。これなどは従来のものに比べ、一味も二味も違う訴求力が表現できたと自負しています。この試作の経験を活かして、カレンダー部門での拡販展開を模索していきます。また、箔、フォイルリング以外にも、UVエングボス調印刷、レンチキエラー印刷、3D、特殊

鬼頭 特殊加工を利用することで、製品の差別化を図る、あるいは、効果を発揮させることができます。ただ、それをどのように活用していくかが課題です。広く知ってもらうためには、印刷会社、広告代理店、デザイナーの方達とのコミュニケーションが大事になってきます。如何にコミュニケーションを上手に採りながら、最適な製品作りを進めていくか。箔やホログラムの効果的な使い方・見せ方をアドバンスできる営業スタッフが要求されてきます。

本紙 アピールしていくための算段はありますか。

鬼頭 サンプル帖とは別にカレンダーを試作しました。これなどは従来のものに比べ、一味も二味も違う訴求力が表現できたと自負しています。この試作の経験を活かして、カレンダー部門での拡販展開を模索していきます。また、箔、フォイルリング以外にも、UVエングボス調印刷、レンチキエラー印刷、3D、特殊